

# WIE MACHE ICH MICH

## BERUFLICH SELBSTÄNDIG?

### Kurse zur Prüfung und Vorbereitung für eine selbstständige Erwerbstätigkeit

Sie träumen davon, Ihr eigener Chef zu sein? Sie haben eine Geschäftsidee, aber wissen nicht, ob diese erfolgsversprechend ist und es fehlen Ihnen konkrete Anhaltspunkte, wie Sie vorgehen sollen?

In diesen Kursen helfen wir Ihnen, die Realisierbarkeit Ihrer Geschäftsidee umfassend zu prüfen und Ihnen somit Entscheidungsgrundlagen für das weitere Vorgehen zu geben. Sie lernen dabei die wichtigsten Schritte, die notwendig sind, um erfolgreich ein Startup zu gründen.

Im ersten zweiwöchigen Abklärungskurs geht es darum, Klarheit zu bekommen, ob Ihre Geschäftsidee wirklich tragfähig ist und ob Sie die Voraussetzungen für eine Firmengründung mitbringen. Falls Sie zu einem positiven Ergebnis kommen, besteht die Möglichkeit, im anschließenden dreiwöchigen Vorbereitungskurs den Businessplan zu erarbeiten, welcher vertiefter beschreibt, wie Ihre Geschäftsidee funktionieren kann und wie sie in die Praxis umgesetzt werden soll. Im Finanzplan wird hergeleitet, wie viel Kapital für den Aufbau des Unternehmens und für seinen Betrieb benötigt wird und woher es kommt. Nach erfolgreichem Abschluss sind Sie bereit, Ihre Firma zu gründen.

### NUTZEN UND MEHRWERT FÜR SIE

#### Abklärungskurs

- In diesem zweiwöchigen Kurs geht es darum, mit Ihnen zu klären, ob Sie persönlich und von Ihren (finanziellen) Möglichkeiten her für eine Selbstständigkeit bereit sind. Sie werden dabei in die Grundlagen der Selbstständigkeit eingeführt, erarbeiten ein Businesskonzept und prüfen, ob Ihre Geschäftsidee umsetzbar ist und somit eine Selbstständigkeit grundsätzlich in Frage kommt.

#### Vorbereitungskurs

- In diesem dreiwöchigen Kurs werden Sie vertieft in die Themen der Unternehmensgründung eingeführt und erlernen die relevantesten Kompetenzen für Ihre Selbstständigkeit.
- Sie erarbeiten auf der Basis des (im Abklärungskurs erarbeiteten) Businesskonzepts einen Finanz- und Businessplan für Ihre Geschäftsidee, reflektieren regelmässig in einem persönlichen Gespräch ihre Konkretisierungen, Lernfortschritte und Erkenntnisse bezüglich Ihrer Selbstständigkeit mit der Kursleitung und haben am Ende dieses Kurses eine klare Entscheidungsgrundlage für das Weiterverfolgen Ihrer Selbstständigkeit erarbeitet.

### VORAUSSETZUNGEN

#### Abklärungskurs

- Mindestalter: 20 Jahre
- Mind. B1-Deutschkenntnisse mündlich & schriftlich
- PC-Anwender- und Internet-Grundkenntnisse
- Mitbringen am ersten Kurstag:
  - Beschreibung der Geschäftsidee (schriftlich)
  - Falls vorhanden: Eigener Laptop

#### Vorbereitungskurs

- Kurs «Abklärungskurs» erfolgreich absolviert
- ... oder gute Vorkenntnisse und erarbeitetes Businesskonzept



## KURSinHALTE

### Abklärungskurs

- Unternehmensgründungen in der Schweiz
- Eignungsprüfung als Unternehmensgründer/in
- Prüfung der Geschäftsidee
- Erstellen eines Privat- und Geschäftsbudgets
- Identifizierung der Kundenzielgruppen
- Stärken und Schwächen-Analyse (SWOT-Analyse)
- Marktanalyse (Standort, Konkurrenz, Lieferanten)
- Spezifizierung des USP (Unique Selling Proposition)
- Rechtsformen der Selbstständigkeit
- Einführung Finanz- und Liquiditätsplanung
- Entwicklung von Vision, Leitbild und Unternehmensstrategie
- Einführung Marketing
- Erstellung & Präsentation eines Businesskonzepts

### Vorbereitungskurs

- Aufbau Business- und Finanzplan
- Kapitalbeschaffung
- Erstellen der eigenen Kapitalbedarfs- und Liquiditätsplanung und Umsatzherleitung
- Preise, Rabatte, Kalkulation, Mahnwesen
- Buchhaltung, Buchhaltungssoftwares
- Bilanz und Erfolgsrechnung / Gründungsbilanz
- Steuern, Mehrwertsteuer
- Sozialversicherungen (AHV, IV, etc.)
- Privat- und Sachversicherungen
- Risikoanalyse und -management
- Erstellen und Präsentieren des eigenen Marketingkonzepts
- Erstellen des Werbemittelkonzepts und -budgets
- Kundenakquise / Kundengewinnung
- Unterstützende Dienstleistungen
- Datenschutz und Datensicherheit

- Szenarioanalyse für Geschäftsentwicklung
- Homepage und (digitale) soziale und berufliche Netzwerke
- Kommunikation, Training von Verkaufsgesprächen und Auftrittskompetenz
- Individuelle Schlussbesprechung Finanzplan
- Schlusspräsentation Businessplan

### ARBEITSWEISE UND -METHODEN

Der Kurs wird in einem ausgewogenen und lernförderlichen Mix von Theorieimpulsen, Austauschsequenzen im Plenum, Arbeitsphasen in Gruppen oder Einzelarbeiten und Einzelgesprächen gestaltet. Durch die abwechslungsreiche Gestaltung des Kurses mit vielen Praxisimpulsen und einer starken Umsetzungsorientierung, wird die Motivation und Zusammenarbeit gefördert. Weiter können Sie durch Selbststudium, Einzelcoachings und selbstorganisiertem Arbeiten Ihr Lerntempo individuell variieren.

### KONTAKTDATEN

los Mensch & Arbeitswelt,  
sekretariat@los-aargau.ch, Tel. 062 837 07 70

### KURSORT

Migros Klubschule Basel  
Grosspeterstrasse 18, 4052 Basel

### KURSZEITEN

08:30 – 12:00 Uhr und von 13:00 – 16:30 Uhr